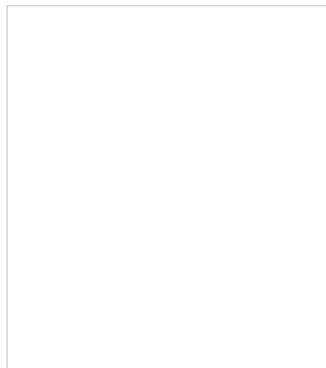


# FORMATION : MODÈLES DE CONTRAT DE PRÊT ET DE DÉPÔT-VENTE

10 June 2025



Le SNA vous donne rendez-vous pour le troisième et dernier volet de son cycle de formations juridiques, conçu pour renforcer les outils contractuels des professionnels du marché de l'art.

Après les sessions consacrées aux conditions générales de vente et d'achat, cette dernière formation abordera les modèles de contrats de prêt et de dépôt-vente :

Maître Antoine Trillat présentera à cette occasion deux modèles de contrat conçus pour :  
Sécuriser vos pratiques,  
Clarifier les responsabilités de chaque partie,  
Éviter les litiges,  
Et proposer des clauses adaptées aux spécificités du marché de l'art.

Animée par Maître Antoine Trillat, cette session mettra l'accent sur les situations concrètes rencontrées par les galeries, les marchands et les antiquaires, et sur les bonnes pratiques à adopter.

Formation réservée aux professionnels à jour de leur cotisation au SNA.

En visio

Mardi 10 juin à 18h30